



Universidad
Continental

Lean Canvas

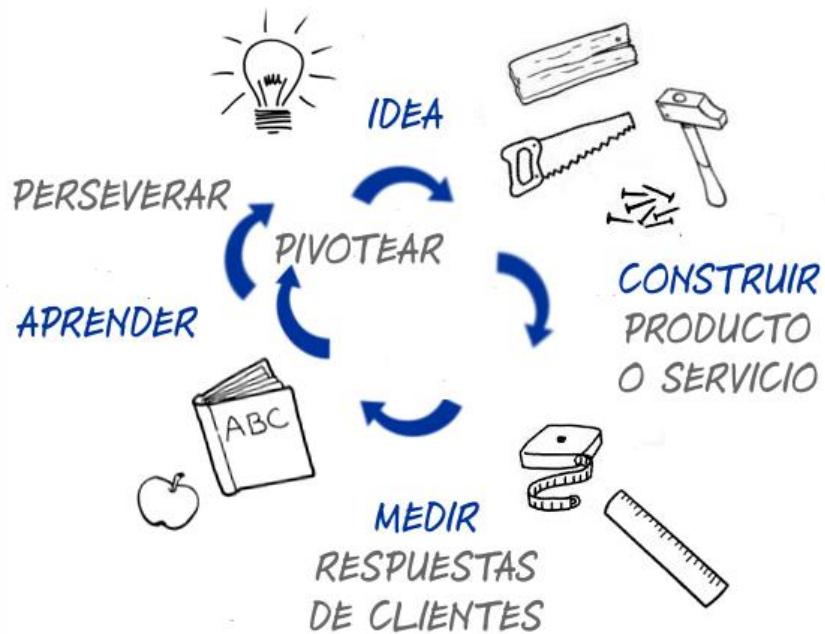
aprende a diseñar modelos de negocio
(introducción)

Centro de Emprendimiento Continental





¿La forma de llevar al mercado una STARTUP es completamente diferente a la estrategia de ejecución de una compañía consolidada?



LEAN STARTUP



Autor



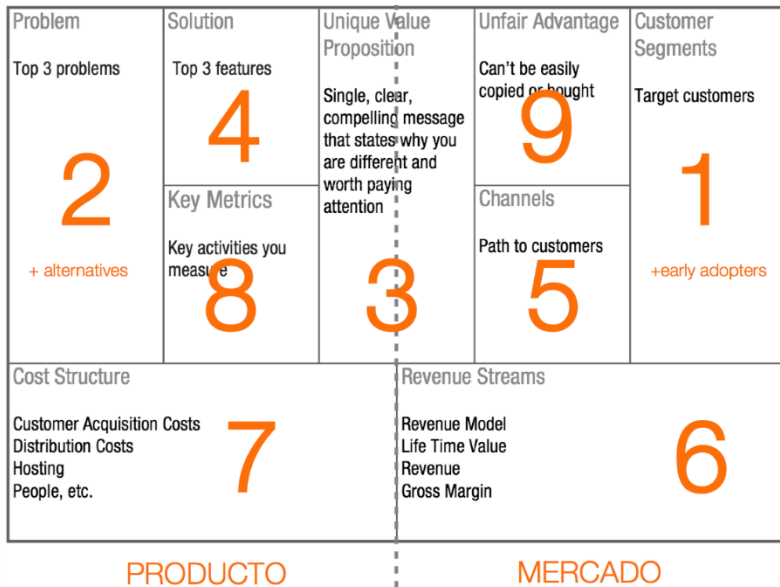
Eric Ries



Ash Maurya



Lean Canvas



¿Cuál es su importancia?

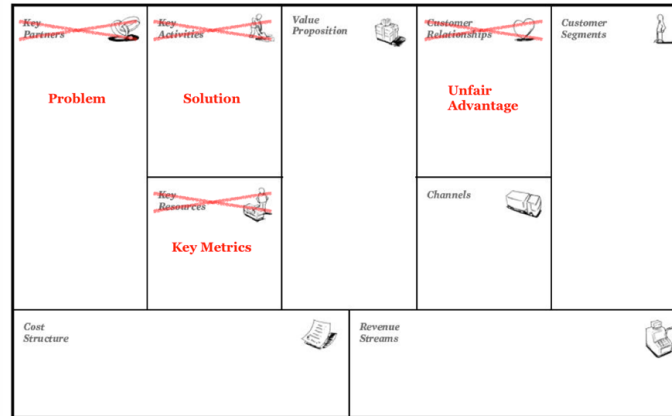
Lean Canvas is adapted from The Business Model Canvas (<http://www.businessmodelgeneration.com>) and is licensed under the Creative Commons Attribution-Share Alike 3.0 Unported License.



Business Model Canvas

VS

Lean Canvas





Business Model Canvas vs Lean Canvas

ELEMENTO	BUSINESS MODEL CANVAS	LEAN CANVAS
Objetivo	<ul style="list-style-type: none">• Empresas nuevas y existentes	<ul style="list-style-type: none">• Exclusivamente empresas nuevas
Atención	<ul style="list-style-type: none">• Clientes, inversores, empresarios, consultores, asesores	<ul style="list-style-type: none">• Exclusivamente a los empresarios
Clientes	<ul style="list-style-type: none">• Pone énfasis en los segmentos de clientes, canales y relaciones con los clientes para todas las empresas	<ul style="list-style-type: none">• No impone mucho énfasis en los segmentos de clientes debido a nuevas empresas no tienen productos conocidos o probados para vender

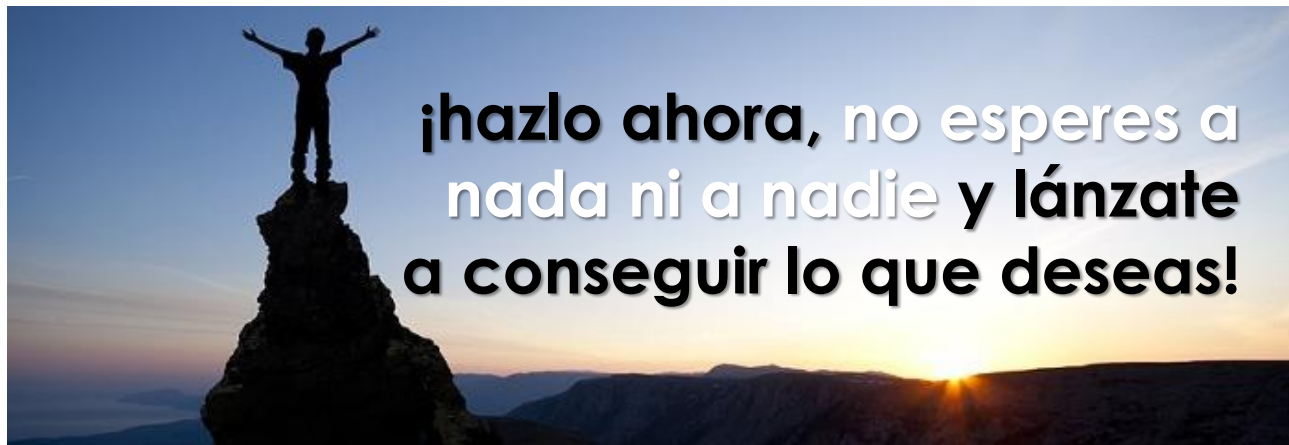
Fuente: <https://canvanizer.com/how-to-use/business-model-canvas-vs-lean-canvas>



Business Model Canvas vs Lean Canvas

ELEMENTO	BUSINESS MODEL CANVAS	LEAN CANVAS
Enfoque	<ul style="list-style-type: none">Se establece la infraestructura, enumera la naturaleza y las fuentes de financiación y de los flujos de ingresos esperados del negocio	<ul style="list-style-type: none">Se inicia con el problema, una solución propuesta, los canales para el logro de la solución, los costos involucrados y los flujos de ingresos esperados
Competencia	<ul style="list-style-type: none">Se centra en la propuesta de valor en términos cuantitativos y cualitativos como manera de permanecer inteligente en el mercado	<ul style="list-style-type: none">Se evalúa si la empresa tiene una ventaja injusta sobre el resto y cómo sacar provecho de ella para una mejor puesta a tierra
Solicitud	<ul style="list-style-type: none">Se fomenta la comprensión sincera, la creatividad, la discusión y el análisis constructivo	<ul style="list-style-type: none">Se trata de un enfoque orientado a la simple solución de un problema que permite al empresario para desarrollar paso a paso

Fuente: <https://canvanizer.com/how-to-use/business-model-canvas-vs-lean-canvas>



¡Muchas gracias!

ucontinental.edu.pe

Centro de Emprendimiento Continental